



Comerciales

- B6 -

Este módulo permite a los comerciales externos introducir una obra exactamente como en el CHACAL NExT en la oficina central, es decir, con todos los datos técnicos, pero, por supuesto, solo una parte de los datos de precios. En resumen, solo se muestra el precio de venta, sin que se proporcione ningún detalle. Sin embargo, el distribuidor puede introducir datos para los artículos comerciales, así como para la colocación.

Incluso puede (y aquí es, por supuesto, donde ganas) enviarte las obras para los que ha obtenido el pedido de sus clientes.

¿Cómo calculará CHACAL NExT precios cuando se instale en un comercial?

El precio de venta se multiplicará por el descuento que le des a este comercial, y luego por el margen de venta que quiera aplicar. Él mismo puede introducir estos dos parámetros.

El comercial introduce él mismo el precio de la mano de obra de instalación.

Puede vender artículos comerciales (artículos adicionales introducidos a nivel de obra); Puede volver a introducir el descuento que ha obtenido de su proveedor de artículos comerciales, así como el margen que desea obtener en estos artículos comerciales.

Por lo demás, está claro que el comercial no puede introducir ningún margen de cliente, ni ningún margen y descuento distinto de los mencionados anteriormente.

¡Los precios indicados en "propiedades de referencia" son los del minorista y no los suyos!

Desde el punto de vista del documento, el comercial puede obtener:

- Un resumen de la obra en el que se mencione, entre otras cosas, el precio de venta del comercial.
- Los documentos comerciales que habrás puesto a su disposición.
- El pedido de acristalamiento sin los precios, en caso de que compre su acristalamiento a otro proveedor.